

Утверждена
постановлением Правительства
Республики Казахстан
от « » 2025 года
№

**Концепция инвестиционной политики
Республики Казахстан до 2030 года**

- Раздел 1. Паспорт
Раздел 2. Анализ текущей ситуации
Раздел 3. Обзор международного опыта
Раздел 4. Видение развития инвестиционной политики в Казахстане
Раздел 5. Основные принципы и подходы развития
Раздел 6. Целевые индикаторы и ожидаемые результаты
Раздел 7. План действий по реализации концепции инвестиционной политики Республики Казахстан до 2029 года

Раздел 1. Паспорт (основные параметры)

Наименование	Концепция инвестиционной политики Республики Казахстан до 2030 года
Основание для разработки	Указ Президента Республики Казахстан от 13 октября 2025 года №1042 «О мерах по реализации Послания Главы государства народу Казахстана от 8 сентября 2025 года «Казахстан в эпоху искусственного интеллекта: актуальные задачи и их решения через цифровую трансформацию», пункт 5 Общенационального Плана (Разработка плана действий по кардинальному обновлению системы привлечения инвестиций для запуска нового инвестиционного цикла);

	Постановление Правительства Республики Казахстан от 29 ноября 2017 года №790 «Об утверждении Системы государственного планирования в Республике Казахстан».
Государственный орган, ответственный за разработку Концепции	Министерство национальной экономики Республики Казахстан
Государственные органы, ответственные за реализацию программного документа	Центральные и местные исполнительные органы, субъекты квазигосударственного сектора
Срок реализации	2026-2030 годы

Раздел 2. Анализ текущей ситуации

В условиях новой глобальной реальности Казахстан вступает в очередной этап трансформации инвестиционной политики. Глубокие технологические и геоэкономические сдвиги, формирование новой архитектуры международных торгово-экономических отношений, а также усиливающаяся конкуренция за инвестиционные ресурсы требуют обновления стратегического подхода государства к привлечению и эффективному использованию инвестиций.

Согласно Национального плана развития (НПР), в 2029 году объем инвестиций в основной капитал (далее ИОК) должен достигнуть 23% к ВВП. С учетом задачи по удвоению ВВП, целевой индикатор по ИОК вырастет с 26,2 трлн тенге в 2025 году до 58,4 трлн тенге в 2029 году. При этом, НПР делает акцент на привлечении внешних инвестиций.

За период с 1992 по середину 2025 года страна привлекла 445,9 млрд долларов США прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в валовом исчислении. Чистый приток ПИИ по состоянию на 1 июля текущего года достиг 169,6 млрд долларов США. Чистый накопленный приток всех инвестиций в Казахстан (включая прямые, портфельные, производные и прочие) на 1 июля 2025 года достиг 259,3 млрд долларов США. Из них на 10 крупнейших стран-инвесторов (это Нидерланды, США, РФ, Великобритания, Китай, Франция, ОАЭ, Бермуды, Япония и Швейцария) приходится 200,4 млрд или 77,3%. В тройке отраслей по привлечению ПИИ горнодобывающая промышленность и разработка карьеров

(71%), обрабатывающая промышленность (7,2%) и финансовая и страховая деятельность (6,8%).

Несмотря на то, что обширные запасы углеводородов и полезных ископаемых остаются основой экономики Казахстана, Правительство продолжает прилагать усилия для диверсификации экономики. Поддерживается активный диалог со всеми инвесторами через формальные каналы, такие как Совет иностранных инвесторов при Президенте и Совет по привлечению инвестиций под руководством Первого заместителя Премьер-Министра РК.

На текущем этапе основным фактором ускорения экономического роста является расширение объёмов инвестиций в основной капитал и привлечение прямых иностранных инвестиций. В этой связи Правительство реализует взвешенную структурную политику и наращивает поддержку реального сектора.

В частности, осуществляется капитализация Национального инвестиционного холдинга «Байтерек» до 8 трлн тенге, что позволит обеспечить реализацию крупных индустриальных и инфраструктурных инициатив, повысить эффективность инвестиционной политики и расширить доступ бизнеса к финансовым ресурсам.

Инвестиции направлены на создание новых производств, развитие обрабатывающей промышленности и формирование рабочих мест с высокой производительностью труда. Особое внимание уделяется отраслям с высоким экспортным потенциалом, способным обеспечить долгосрочный экономический рост и устойчивость.

Приоритеты отраслевого развития находят отражение в конкретных инвестиционных проектах, реализация которых уже началась или запланирована на ближайшее время.

2.1 Глобальные тенденции мировых потоков прямых иностранных инвестиций

В 2024 году глобальный объём прямых иностранных инвестиций достиг порядка 1,4 триллиона долларов, что на 11% превышает показатель 2023 года. Однако, если исключить финансовые потоки, проходящие через европейские транзитные экономики, реальный объём ПИИ снизился на 8%.

В региональном разрезе потоки ПИИ в развивающиеся страны сократились на 2%, составив 854 млрд долларов США. Основное снижение произошло в развивающихся странах Азии, где объём инвестиций уменьшился на 7%.

В частности, ПИИ в Китае снизились на 29%, тогда как в странах Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (ASEAN) наблюдался незначительный рост на 2%.

В Центральной Азии объемы ПИИ снизились на 39%, достигнув 4 млрд долларов США (чистый приток), при этом количество новых (Greenfield) проектов уменьшилось на 11% - со 158 до 140.

По данным McKinsey, за последние пять лет структура глобальных ПИИ изменилась радикально: если ранее основную долю составляли капитальные вложения в услуги и традиционную промышленность, то с 2022 года наблюдается смещение в пользу капиталоемких технологических отраслей. В результате, глобальный инвестиционный капитал недостаточно покрывает потребности развивающихся экономик. В отчетах UNCTAD, World Investment Conference отмечается, что порядка 70% глобальных ПИИ концентрируются на сложных производствах и высокодоходных услугах. При этом инвестиции в ресурсо-ориентированные отрасли и низкодоходное производство/базовые услуги остаются на уровне 3% и 11% соответственно.

В то же время ПИИ в развитые страны увеличились на 43%, достигнув 522 млрд долларов США. Однако если не учитывать европейские кондуитные экономики, объемы инвестиций снизились на 15%. В Европе в целом зафиксировано снижение ПИИ на 45% - до 104 млрд долларов США.

Основные тренды в мировой инвестиционной политике:

Продолжающееся снижение прямых иностранных инвестиций. Снижение ПИИ отражает сохраняющуюся нестабильность мировой экономики: транзитные финансовые потоки через европейские экономики частично скрывают реальное падение инвестиций в производственные и долгосрочные проекты, вызванное геополитикой, высокими процентными ставками и замедлением роста.

Прогноз на 2025 год зависит от экономических и политических условий - в целом возможен умеренный рост, но он будет неравномерным по регионам.

Ключевыми драйверами останутся макроэкономические показатели, технологические сдвиги, торговая и промышленная политика, а также поведение крупных инвесторов – *private equity* и суверенных фондов. Понижение ставок теоретически облегчит кредитование и поддержит трансграничные проекты, однако ожидаемый рост M&A вряд ли полностью компенсирует слабость прямых долгосрочных вложений.

Технологические продвижения и структурные изменения в отраслях продолжают оказывать влияние на ПИИ. Технологические секторы - искусственный интеллект, облачная инфраструктура и кибербезопасность -

становятся ключевыми направлениями притока ПИИ, поскольку компании по всему миру инвестируют в цифровую трансформацию и повышение устойчивости операций.

Проекты по строительству дата-центров и локализации производства полупроводников формируют крупные капиталоемкие инициативы, привлекающие как прямые инвестиции, так и сделки M&A, что способствует концентрации компетенций и созданию цепочек поставок в новых регионах.

В 2024 году сектор информационных и коммуникационных услуг привлёк 96 млрд долларов США через сделки слияний и поглощений (рост на 43% по сравнению с 68 млрд долларов США годом ранее), а значительные объёмы также были направлены в электронику и электротехническое оборудование (21 млрд долларов США) и машиностроение (20 млрд долл. США). Это отражает растущий спрос на вычислительные мощности, полупроводниковые компоненты и автоматизацию производства – тренды, которые в среднесрочной перспективе будут поддерживать приток капитала в технологические и сопутствующие отрасли.

Глобальная торговая политика, тарифы и промышленная политика продолжают играть ключевую роль в направлении потоков ПИИ. Развивающиеся страны уязвимы перед лицом глобальной финансовой волатильности, и особенно сильно финансовая турбулентность затрагивает экономики Азии – региона, наиболее интегрированного в глобальные цепочки добавленной стоимости. Текущие риски исходят из двух направлений.

С одной стороны, недавний финансовый бум был сосредоточен на технологических акциях развитых стран, тогда как компаниям из развивающихся экономик становится всё труднее привлекать капитал.

С другой стороны, глобальная экономическая фрагментация приводит к перенаправлению инвестиций от трансграничных проектов к внутренним или к странам, более геополитически союзным. Капитал привлекают страны с производственным потенциалом, инфраструктурой и доступом к рынкам, необходимым для реализации новых торговых предпочтений и снижения рисков в цепочках поставок. Ожидается, что эти тенденции также будут способствовать росту региональных потоков ПИИ.

Тенденция к усилению регулирования ПИИ. Необходимость защиты национальных интересов на фоне геополитической и экономической неопределенности привела к ужесточению регулирования ПИИ, как в развитых, так и в развивающихся странах. Например, Индия ужесточила правила

для иностранных инвестиций в оборонный и космический сектора, требуя предварительного одобрения правительства. Вьетнам внедрил новый Закон «Об инвестициях», усиливающий контроль за иностранными инвестициями в секторах, важных для национальной безопасности, таких как телекоммуникация и высокие технологии. Страны Европейского союза (ЕС) внедрили обязательную проверку инвестиций, представляющих угрозу национальной безопасности или общественному порядку.

Отдельные развитые страны усилили так называемый промышленный решоринг (*процесс возвращения производства в страну*), чрезмерно расширены оговорки в сфере национальной безопасности.

Таким образом, данные тренды не только оказали давление на мировую торговлю, инвестиции и экономический рост, но и стали подрывать правовые основы и правила международной торговли. Происходит переход от глобализации к регионализации.

2.2 Макроэкономический обзор Республики Казахстан

По предварительным данным за 10 месяцев 2025 года рост экономики Казахстана составил 6,4%. Ведущую роль в обеспечении роста заняли секторы, ориентированные на внутренний спрос и конечное потребление. Особо динамично растут отрасли, сопряженные с инвестициями: рост в строительстве достиг 15,1%, на транспорте и складировании – 20,7%.

Промышленное производство увеличилось на 7,3%. Обрабатывающая промышленность показала рост на 5,8%, горнодобывающая промышленность – на 9,6%.

Согласно прогнозу социально-экономического развития Республики Казахстан, темпы прироста ВВП в период 2025-2029 годов ожидаются на уровне 6%. В то же время Национальный банк Республики Казахстан (далее – НБРК) прогнозирует рост ВВП на 5,6% в 2025 году и 4,8% в 2026-2027 годах.

Годовая инфляция в октябре 2025 года составила 12,6%, снизившись на 30 базисных пунктов по сравнению с сентябрем. Несмотря на постепенное замедление инфляционных процессов, ценовое давление остаётся существенным. В результате, аналитики НБРК пересмотрели прогнозы по инфляции в сторону повышения: медианный прогноз на 2025 год увеличен с 11,3% до 12%, на 2026 год – с 9,5% до 10%, на 2027 год – с 6,5% до 7%.

По оценке Международного валютного фонда (далее – МВФ), рост экономики Казахстана в 2025 году составит 5,9%, а в 2026 году – 4,7%. Ключевыми драйверами роста выступают стабильный внутренний спрос,

увеличение государственных инвестиций и восстановление нефтегазового сектора.

Азиатский банк развития (АБР) улучшил прогноз роста ВВП Казахстана до 5,1% в 2025 году и 4,3% в 2026 году. Аналогичные оценки представил Всемирный банк (ВБ), ожидающий рост экономики на 5,5% и 4,5% соответственно.

В январе-августе текущего года внешнеторговый товарооборот составил 90,2 млрд долларов США. Экспорт товаров составил 50,2 млрд долларов США, в том числе экспорт обработанных товаров – 18,1 млрд долларов США. Импорт товаров составил 40,1 млрд долларов США. Положительное сальдо внешней торговли составило 10,1 млрд долларов США.

В целом, текущие макроэкономические тенденции характеризуются сочетанием устойчивого экономического роста при сохраняющемся инфляционном давлении. Рост внутреннего потребления и активная фискальная политика поддерживают деловую активность, однако сохраняются риски, связанные с волатильностью мировых цен на сырьевые товары, внешним спросом и динамикой обменного курса. В этих условиях приоритетным направлением экономической политики остаётся обеспечение ценовой стабильности, диверсификация структуры ВВП за счёт несырьевых секторов и повышение инвестиционной активности.

2.3 Текущее положение инвестиционной деятельности

Инвестиции в основной капитал

Инвестиции в основной капитал за период 2019-24 гг. выросли в 1,6 раза – с 12,6 до 19,5 трлн тенге (рост на 56%). При этом доля ИОК к ВВП с 2020-2024 гг. снизилась на 3,2 п.п. с 17,4% до 14,2%.

По официальным данным Бюро национальной статистики Агентства стратегического планирования и развития Республики Казахстан, инвестиции в основной капитал в Казахстане за 2024 год составили 19,5 трлн тенге, что в реальном выражении на 10,3% больше показателя 2023 года (17,6 трлн тенге).

В текущем году общий объем инвестиций в основной капитал за январь-сентябрь составил 13,8 трлн тенге (52,7% от годового плана), что на 13,5% больше, чем за аналогичный период 2024 года (9 мес. 2024 года – 11,7 трлн тенге).

Наибольшие доли от общего объема инвестиций занимают операции с недвижимостью – 19,1%, транспорт и складирование – 18,2%, горнодобывающая промышленность – 15,2%, обрабатывающая промышленность – 10,7%, снабжение электроэнергией – 7,4%, образование – 6,9%, сельское хозяйство – 5,7%.

По сравнению с аналогичным периодом 2024 года рост ИФО показали: финансовая и страховая деятельность – 200%, образование – 175,6%, снабжение энергией – 137,5%, обрабатывающая промышленность – 130,7%, сельское хозяйство – 121,1%, транспорт и складирование – 114,8%, операции с недвижимостью – 111,6%.

В разрезе регионов наибольший объем инвестиций пришелся на Атыраускую область, максимальный прирост отмечается в Карагандинской области. Горнодобывающая промышленность продолжает доминировать, хотя ее доля уменьшается, а обрабатывающая промышленность показала рост.

Падение доли внешних инвестиций в ИОК с 34% в 2011 году до 15,2% в 2024 году связано с высокой неопределенностью вследствие геополитических рисков в регионе. Так, в долларовом эквиваленте внешние инвестиции в основной капитал с 2011 года снизились на 47% с 11,8 до 6,3 млрд долл. США (2024 год), при более чем двукратном сокращении доли в общем объеме ИОК.

Другим фактором является развитие внутренних источников финансирования, где государственные и местные инвесторы стали более активными на фоне более выгодных условий для внутренних инвестиций, таких как налоговые льготы и поддержка со стороны государства.

В структуре финансирования ИОК преобладает доля собственных средств – 64,4%. Далее идут бюджетные средства, на которые приходятся 21,2% ИОК. На другие заемные средства и кредиты банков приходится 14,4%.

Проведённый анализ инвестиционной активности показывает ряд системных тенденций. Отмечается снижение доли инвестиций в основной капитал к ВВП,

что указывает на замедление динамики формирования производственного потенциала экономики. Сокращается доля внешних инвестиций, усиливая нагрузку на внутренние источники финансирования. Участие банков второго уровня остаётся ограниченным, что формирует дефицит долгосрочного кредитования капиталоемких проектов. Инвестиции сохраняют сырьевую

ориентацию, а региональная структура характеризуется высокой концентрацией в отдельных областях, что ограничивает сбалансированное развитие территорий.

По результатам мониторинга, исполнение целевого индикатора по инвестициям в основной капитал за 9 месяцев текущего года составило 93,3%, что свидетельствует о необходимости принятия дополнительных мер господдержки.

Валовой и чистый приток прямых иностранных инвестиций

Согласно данным НБРК, валовый приток ПИИ в экономику Казахстана с 2014 по 2024 годы составил порядка 241,0 млрд долларов США, из них 101,6 млрд долларов США приходится на горнодобывающую промышленность (в т.ч. 81,3 млрд долларов США на нефтегазовую отрасль).

В 2024 году валовый приток ПИИ составил 17,8 млрд долларов США, что на 25,6% меньше уровня 2023 года. Чистый приток ПИИ снизился на 95,8% – с 3,6 до 0,2 млрд долл. США.

Преобладающая доля снижения притока прямых иностранных инвестиций в 2024 году приходится на горнодобывающую промышленность. Валовый приток ПИИ в горнодобывающую промышленность за год уменьшился на 26,1% до 6,4 млрд долл. США, при этом чистый приток ПИИ сократился с 0,2 млрд долларов США в 2023 году до -2,4 млрд долларов США в 2024 году.

Объем капиталовложений в металлургическую промышленность продолжает снижаться: валовый приток ПИИ уменьшился с 2,8 до 0,8 млрд долларов США. Чистый приток ПИИ в отрасль за 2023 и 2024 годы оставался отрицательным, составив -22,9 и -381 млн долларов США, соответственно.

Это объясняется тем, что в 2024 году наблюдалось существенное сокращение объёмов реинвестированных доходов, которые составили -276,8 млн долларов США, что на 7,1 млрд долларов меньше показателя 2023 года (6,8 млрд долларов США). Такая динамика свидетельствует о снижении чистой прибыли либо убытках казахстанских предприятий с иностранным участием, а также об увеличении объёмов объявленных дивидендов.

Инвестиции по долговым инструментам также сократились на 667,8 млн долларов США или 4,4%, в то время как по инструментам участия в капитале, напротив, зафиксирован рост на 945,8 млн долларов США (47,9%).

Поскольку основная доля ПИИ традиционно направляется в горнодобывающую промышленность, включая добычу нефти и газа (38% по

итогах 2024 года), завершение реализации крупных нефтегазовых проектов, таких как Тенгизшевройл (ТШО), оказало заметное влияние на снижение валового притока прямых иностранных инвестиций в 2024 году.

Рост валового притока ПИИ отмечен в профессиональной, научной и технической деятельности (на 145,5%) и прочих услугах (229,4%).

По итогам I полугодия 2025 года валовой приток прямых иностранных инвестиций в Казахстан составил 10,1 млрд долларов США с ростом на 1,1%.

Наибольшее увеличение зафиксировано в сфере транспорта и складирования, где объём инвестиций вырос в 102 раза или на 10 063%. Значительный рост отмечен также в услугах по проживанию и питанию – в 7 раз (+627,5%) и в области информации и связи – в 5,6 раза (+461,6%). В секторе финансовой и страховой деятельности инвестиции увеличились в 4 раза (+315,1%), а в сельском хозяйстве – в 3,7 раза (+269,9%).

В то же время, наиболее заметное падение наблюдалось в строительстве, где показатель сократился на 183%, и в горнодобывающей промышленности и разработке карьеров – на 58%. В сфере профессиональной, научной и технической деятельности объёмы инвестиций уменьшились почти вдвое (-48,2%).

Исполнение плана по валовому притоку ПИИ составило 40,1%, что указывает на необходимость активизации работы по привлечению инвестиций.

2.4 Текущее положение системы привлечения инвестиций

Законодательная база

Основными нормативными правовыми актами (далее – НПА), регулирующими инвестиционную деятельность, являются Предпринимательский и Налоговый кодексы, а также другие отраслевые НПА.

Предпринимательским кодексом гарантируется равное отношение к иностранным и местным инвесторам. Все меры поддержки, предусмотренные инвестиционной политикой, одинаково распространяются на всех участников рынка. Это включает в себя доступ к финансированию, налоговые льготы, юридическую защиту и другие стимулы, направленные на улучшение инвестиционного климата и привлечение капитала.

Институциональная база

Институциональная база процесса привлечения инвестиций обеспечивается в рамках трехуровневой системы. Внешний уровень – заграничные учреждения РК и

зарубежные представители национальной компании по привлечению инвестиций. Центральный уровень – это центральные государственные органы и субъекты квазигосударственного сектора. Региональный уровень – местные исполнительные органы.

Субъекты внешнего уровня системы привлечения инвестиций занимаются поиском потенциальных инвесторов, первичной консультацией и презентацией инвестиционных предложений. Для эффективной работы внешнего уровня системы действуют страновые инвестиционные программы (далее – СИП).

Центральный уровень системы привлечения инвестиций отвечает за поиск потенциальных инвесторов, детальную консультацию и ведение переговоров с инвесторами. Также центральные государственные органы заключают соглашения, связанные с инвестиционной деятельностью, и занимаются предоставлением разрешительных документов.

Местные исполнительные органы, как третий уровень привлечения инвестиций, отвечают за реализацию инвестиционного проекта и сопровождение после заключения инвестиционного соглашения (предоставление земельных участков, натурных грантов, подведение инфраструктуры и др.).

Таким образом, в процессы привлечения и сопровождения инвестиций вовлечено большое количество государственных органов и субъектов квазигосударственного сектора на центральном и региональном уровнях.

Также функционирует несколько институтов и механизмов, которые охватывают все уровни системы привлечения инвестиций: Совет по привлечению инвестиций (далее – Инвестиционный штаб), Инвестиционный омбудсмен и механизм прокурорской защиты.

Инвестиционный штаб занимается решением основных проблемных вопросов инвестиционных проектов на уровне руководства Правительства. Более того, в декабре 2023 года принят Указ Главы Государства «О мерах по повышению эффективности работы по привлечению инвестиций в экономику страны», согласно которому Инвестиционный штаб получил право принимать обязательные для исполнения протокольные решения и разрабатывать временные постановления Правительства Республики Казахстан, имеющие силу закона.

Инвестиционный штаб определяет ежегодные ключевые показатели эффективности (KPI) по обеспечению инвестиций в основной капитал и привлечению прямых иностранных инвестиций, которые декомпозируются по отраслевым министерствам и регионам. Налажено взаимодействие отраслевых

министерств и акиматов с заграничными государственными учреждениями для формирования «заказов» на привлечение инвестиций. Также проводится системная работа по выявлению необходимых законодательных изменений.

Органы прокуратуры по поручению Главы Государства выполняют функции по защите прав инвесторов и сопровождению крупных инвестиционных проектов.

С 2014 года действует институт Инвестиционного омбудсмана, который рассматривает обращения иностранных и местных инвесторов, содействует в решении инвестиционных споров и вырабатывает рекомендации по совершенствованию законодательства.

Активное участие в создании благоприятного инвестиционного климата принимает иностранный бизнес, дипломатический корпус, которые работают в Казахстане. В стране функционируют такие консультативно-совещательные органы как Совет иностранных инвесторов при Президенте Республики Казахстан, Совет по улучшению инвестиционного климата при Премьер-Министре, Совет отечественных предпринимателей.

Взаимодействие с бизнес-сообществом

На постоянной основе ведется работа по взаимодействию с бизнес-сообществом в рамках инвестиционной деятельности. Налажены эффективные коммуникации с НПП «Атамекен», отраслевыми ассоциациями, а также с представителями зарубежного бизнес-сообщества: Ассоциацией «Казахстанский Совет иностранных инвесторов» (далее – АКСИИ), Американская торговая палата (AmCham), Eurobak и др.

По поручению Инвестиционного штаба, с начала 2024 года национальной компанией по привлечению инвестиций (АО «НК «Kazakh Invest») совместно с Комитетом по инвестициям при Министерстве иностранных дел Республики Казахстан проведено ряд акселераций по улучшению инвестиционного климата и выявлению барьеров, препятствующих реализации инвестиционных проектов (далее – Акселерация) в различных отраслях экономики с участием руководителей отраслевых государственных и квазигосударственных органов, а также представителей бизнес-сообщества.

На текущий момент, успешно проведены 10 Акселераций по таким отраслям, как машиностроение, электроэнергетика, углехимия, транспорт и

логистика, строительства, фармацевтика и здравоохранение и агропромышленный комплекс (далее – АПК), туризм, водной энергетики.

По результатам акселераций выявлены системные и точечные проблемные вопросы инвесторов, которые были оцифрованы и направлены в Инвестиционный штаб, Аппарат Правительства РК, а также в отраслевые министерства для принятия дальнейших мер.

Механизм «зеленого коридора»

На сегодняшний день протокольным решением Инвестиционного штаба принята методика включения инвестиционных проектов в «зеленый коридор». Методика включает в себя такие критерии, как: объем инвестиций, технологичность проекта, присутствие инвестора в Fortune Global 2000, листинг на международных биржа, и создание рабочих мест.

Разрабатывается Дорожная карта, включающая информацию о сокращении сроков (до 3 рабочих дней) получения разрешительных документов для проектов, включенных в «зеленый коридор».

Система инвестиционных преференций

Инвестиционная поддержка в Казахстане предусмотрена Предпринимательским, Налоговым кодексами и другими отраслевыми НПА. Существуют различные виды инвестиционных преференций, которые предоставляют инвесторам налоговые, таможенные, регуляторные и другие льготы. Однако в рамках большинства инвестиционных преференций отсутствуют встречные обязательства для инвесторов.

№	Наименование мер поддержки	Оператор
1.	Инвестиционный контракт (в том числе приоритетный инвестиционный контракт)	МИД
2.	Специальный инвестиционный контракт	МПС
3.	Соглашение об инвестициях	Профильные ЦГО, АО «НК «Kazakh Invest»
4.	Соглашение об инвестиционных обязательствах	МИД
5.	Улучшенный модельный контракт	МЭ

6.	Инвестиционный налоговый кредит	МИД
7.	Преференции в сфере IT	МЦРИАП РК, Корпоративный Фонд «Международный технопарк IT-стартапов «Astana Hub» (далее – Astana Hub)
8.	Инвестиционное субсидирование АПК	МСХ

Помимо вышеперечисленных мер государственной поддержки существуют также отраслевые преференции (возмещение расходов на индустриально-инновационное развитие, транспортные расходы, страхование экспортной деятельности и др.).

Функции по предоставлению мер государственной поддержки инвесторам распределены между различными государственными органами, что усложняет процессы заключения и согласования. Согласно опросам инвесторов, бюрократия со стороны государственных органов и субъектов квазигосударственного сектора являются одним из главных барьеров при получении мер государственной поддержки.

В качестве проблемы следует выделить то, что государственные органы не проводят полноценный мониторинг предоставленных инвестиционных преференций и не оценивают их мультипликативный эффект на развитие экономики. Например, не ведется учет заключенных специальных инвестиционных контрактов, отсутствует информация по отраслям и стоимости инвестиционных проектов.

В этой связи, приказом Министра национальной экономики Республики Казахстан от 15.10.2025 №106 утверждены Правила оценки эффективности предоставляемых инвестиционных преференций (далее Правила). Правилами уточнена методика оценки эффекта от инвестиционных преференций на занятость, экспорт, выпуск продукции и другие параметры.

Политика в области государственно-частного партнерства (ГЧП)

С введением в Казахстане Закона «О государственно-частном партнерстве» в 2015 году механизм государственно-частного партнерства получил широкое

распространение: заключено более 1100 договоров ГЧП (в сфере образования, здравоохранения, социальных услуг, жилищно-коммунального хозяйства и др.). Проекты ГЧП могут осуществляться во всех отраслях экономики со сроком реализации от 5 до 30 лет. Исключение составляют объекты, перечень которых определяется постановлением Правительства Республики Казахстан от 6 ноября 2017 года №710 «Об утверждении перечня объектов, не подлежащих передаче для реализации государственно-частного партнерства, в том числе в концессию».

Интерес бизнеса к механизму ГЧП обусловлен наличием широких инструментов поддержки государства (*софинансирование, предоставление земельных участков, обеспечение инженерными и транспортными коммуникациями, компенсация инвестиционных и операционных затрат инвестора и др.*), стабильной гарантией и неизменностью выполнения условий по договору ГЧП (*договоры ГЧП регистрируются в органах казначейства и выплаты из бюджета по ним не секвестрируются, возможно применение международного арбитража*).

Отбор частного партнера осуществляется на конкурсной основе по проектам, инициированным как центральным или местным государственным органом, так и самим инвестором. Прямые переговоры возможны в исключительных случаях по решению Правительства для реализации проектов, направленных на создание и эксплуатацию уникальных объектов и предусматривающих трансфер технологий.

Развитие механизма ГЧП является приоритетной целью Правительства Республики Казахстан в сфере инвестиций. Так, за последние 3 года инструмент ГЧП претерпел существенные изменения. Установлены критерии по отбору и реализации проектов ГЧП, обеспечивающие баланс между частными и государственными партнерами, создана единая платформа для цифровизации всего процесса планирования, реализации проектов и размещения в открытом доступе основных статей договора ГЧП, экономического заключения.

Вместе с тем, в текущем году в Закон о ГЧП приняты поправки, направленные на создание более целостной правовой основы путем объединения законов «О государственно-частном партнерстве» и «О концессиях», упрощение процесса реализации проектов ГЧП: снижение требований о внесении собственных средств частного партнера с 20% до 10%, исключение необходимости подтверждения наличия капитала на стадии квалификации отбора частного партнера.

В целях повышения интереса инвесторов к крупным инфраструктурным проектам посредством механизма ГЧП, законодательством о ГЧП предусмотрена разработка проектов ГЧП особой значимости с участием международных финансовых организации. Координация разработки таких проектов будет осуществляться Центром развития ГЧП в соответствии с перечнем проектов ГЧП со статусом «особой значимости».

Вместе с тем в сфере ГЧП наблюдается ряд проблем. Ввиду отсутствия на финансовом рынке дешевых кредитных средств акцент делается на проекты с низкой капиталоемкостью.

Недостаточная квалификация специалистов государственных органов и консультантов по юридической оценке проектов приводит к невыгодным для государства условиям при заключении договоров.

Проверяющие органы также отмечают присутствие признаков государственных закупок в проектах местных исполнительных органов, что приводит к расторжению договоров ГЧП на этапе их реализации. Это вызывает отток инвесторов в другие страны и снижает уровень доверия к механизму ГЧП.

В этой связи, Концепция направлена на решение данных вопросов.

Специальные экономические, индустриальные и малые промышленные зоны (далее – СЭЗ, ИЗ и МПЗ)

СЭЗ, ИЗ и МПЗ играют ключевую роль в повышении инвестиционной привлекательности Казахстана.

Участники СЭЗ имеют право на ряд налоговых и регуляторных послаблений, земельные участки и доступ к инфраструктуре. В настоящее время в стране функционирует 16 СЭЗ общей площадью 20,4 тыс. га.

В 2023 году приняты меры по повышению эффективности СЭЗ, включая дифференцированный подход к предоставлению налоговых льгот в зависимости от объема инвестиций и возможность выкупа земельных участков после исполнения инвестиционных обязательств.

Однако, существуют проблемы с обеспечением необходимой инфраструктурой. Так, по данным Министерства промышленности и строительства Республики Казахстан, обеспеченность инфраструктурой составляет лишь 57,6%.

Большая часть резидентов СЭЗ ориентированы на внутренний рынок, что при льготных условиях создает неравные условия конкуренции.

Дополнительные проблемы включают ограниченный перечень разрешенных видов деятельности на территории СЭЗ, отсутствие встречных обязательств для его участников и различные сроки действия текущих СЭЗ.

Участники ИЗ, в отличие от участников СЭЗ, могут рассчитывать только на инфраструктуру и земельные участки без ограничений. На сегодняшний день функционируют 66 ИЗ, из которых 28 обеспечены готовой инфраструктурой. По данным МПС на территории действующих ИЗ на период с 2022 по 2025 годы запланирована реализация 301 проектов на сумму более 1,9 трлн тенге.

В целях обеспечения малого и среднего бизнеса (далее – МСБ) готовыми производственными помещениями создаются малые промышленные зоны (далее – МПЗ). В 2024 году на строительство МПЗ выделено 44,6 млрд. тенге. Реализация данного механизма обеспечит эффективную инфраструктурную поддержку МСБ, рост занятости и повышение доходов населения.

Оптимизация квазигосударственного сектора

Государство участвует в предпринимательской деятельности посредством участия в 6 тысяч субъектах квазигосударственного сектора (госпредприятия, АО и ТОО), из которых более 4 тысяч являются предприятиями социальной сферы (детсады, больницы, дома культуры и т.п.).

Правительством ведется работа по снижению государственной доли в экономике. Достижение показателя осуществляется посредством сокращения количества субъектов квазигосударственного сектора, демонополизации ряда отраслей, обеспечения равного доступа к ресурсам и др.

Проводится процесс приватизации и выстраиваются нормативные условия, препятствующие повторному росту количества госпредприятий в конкурентных сферах.

В текущем году завершается реализация Комплексного плана приватизации на 2021-2025 годы, переданы в конкурентную среду 396 гособъектов на сумму 922,1 млрд тенге, 69 направлены на реорганизацию или ликвидацию.

Крупные госкомпании как АО «НК «КазМунайГаз», АО «KEGOC», АО «Эйр Астана» выведены на IPO/SPO.

В 2025 году приняты поправки по сокращению законодательных оснований участия государства в предпринимательской деятельности с 5 до 4 (путем исключения подпункта 5) пункта 1 статьи 192 ПК РК).

Введен мораторий на создание квазигосударственного сектора до конца 2026 года.

Завершена работа Национального офиса по приватизации (при Агентстве по защите и развитию конкуренции РК), сформирован перечень государственных объектов, предлагаемых к оптимизации.

В данный перечень вошли порядка 500 компаний с балансовой стоимостью более 2 трлн тенге. Компании представлены в сферах топливно-энергетического комплекса, промышленности и индустрии, агропромышленного комплекса, транспорта и связи, финансовых рынков и др.

По ряду активов «Самрук-Қазына» предполагается IPO/SPO. Это Казахтелеком, в составе которого с Kcell и Публичная компания «Qazaq Green Power PLC».

Оптимизация будет осуществлена в три этапа: 1-й этап (в 2026 году), 2-й этап (в 2027–2028 годы), 3-й этап (в 2029–2030 годы).

Действующие финансовые инструменты

На сегодняшний день существует ряд инструментов финансирования инвестиционных проектов, предоставляемых субъектами квазигосударственного сектора и банками второго уровня.

АО «Банк Развития Казахстана» (далее – БРК) предоставляет займы по льготной ставке, АО «Фонд развития промышленности» – лизинговое финансирование, а Kazakhstan Investment Development Fund и Qazaqstan Investment Corporation – долевое и венчурное финансирование. Также используется механизм коллективного финансирования, включая синдицированные кредиты БРК и банков второго уровня. Синдицированные кредиты позволяют финансовым институтам распределять риски и предлагать более выгодные условия кредитования для инвесторов.

Несмотря на это, объем заемных средств в структуре ИОК составляет лишь 14% (9 месяцев 2025 года). По результатам опросов, многие инвесторы указывают

на труднодоступность заемных средств из-за высоких процентных ставок и жестких условий кредитования, а также на дефицит альтернативных источников финансирования. Эти факторы являются основными препятствиями для реализации инвестиционных проектов, масштабирования и обновления основных фондов.

Оздоровление рынка стрессовых активов

С целью привлечения частных инвесторов на рынок стрессовых активов формируется обновленная нормативно-правовая база, инфраструктура по восстановлению неработающих займов и структурированная методология в отношении коммерческих условий для улучшения сотрудничества между государственными фондами и БВУ.

SWOT-анализ инвестиционного климата в РК

Сильные стороны:

Стратегические планы: разработка концепций и планов, направленных на привлечение инвестиций;

Природные ресурсы: богатые запасы природных ресурсов;

Географическое положение: удобное расположение между Востоком и Западом, развитый рынок транспортно-логистических услуг;

Сельское хозяйство: высокий потенциал сельскохозяйственного сектора;

Международные рейтинги: высокие международные инвестиционные рейтинги, 34-е место в Индексе глобальной конкурентоспособности IMD за 2024 год;

Инвестиционная поддержка: развитая экосистема поддержки инвестиций (специализированные организации, институты развития, СЭЗ, ИЗ, МФЦА, Astana Hub и др.);

Доступ к рынкам сбыта: близость к емким рынкам (КНР, России, Центральная Азия, Ближний Восток);

Агломерации: формирующиеся агломерации с высоким инвестиционным потенциалом.

Слабые стороны:

Координация инвестиций: недостаточно эффективное межведомственное взаимодействие между различными государственными органами и институтами развития в рамках работы по привлечению и удержанию инвестиций;

Бюрократия и коррупция: относительно высокий уровень бюрократии и коррупции;

Инфраструктура: недостаточно развитая инфраструктура для инвесторов (транспортно-логистическая, производственная, инженерная, торговая инфраструктура);

Судебная система: низкий уровень доверия к судебной системе;

Налоговая система: барьеры в налоговом администрировании;

Доступ к ресурсам: недостаточно прозрачный доступ к факторам производства (земля, сырье, энергия);

Кадровое обеспечение: дефицит высококвалифицированных кадров;

Банковский сектор: низкая степень участия банковского сектора в кредитовании долгосрочных проектов;

Региональный потенциал: недостаточное использование инвестиционного потенциала регионами;

Государственное регулирование: избыточное количество проверок инвесторов со стороны государственных органов;

Сертификация: недостаточное развитие института сертификации продукции (дефицит лабораторий, специалистов и др.);

Износ основных средств: высокая степень износа основных фондов в экономике и, как следствие, высокий уровень издержек и низкая производительность труда.

Возможности:

Транзитные маршруты: диверсификация транзитных маршрутов по направлению Европа-Китай;

Участие в международных торговых соглашениях: укрепление торговых связей и участие в международных соглашениях может открыть новые рынки и улучшить условия для инвесторов;

АПК: готовность зарубежных стран инвестировать в АПК;

Зеленая энергетика: рост инвестиций в «зеленую энергетику»;

ИКТ и транспортно-логистический комплекс (далее – ТЛК): рост инвестиций в сферу ИКТ и ТЛК;

Туризм: улучшение позиции Казахстана в Индексе конкурентоспособности путешествий и туризма Всемирного экономического форума за три года (с 66 по 52 место);

Инфраструктура: разрабатывается Национальный инфраструктурный план до 2029 года (далее – НИП), направленный на формирование устойчивого инфраструктурного каркаса страны;

Научные исследования и разработки (НИОКР): ежегодное увеличение финансирования казахстанской науки в среднем на 25%.

Применение площадки Международного финансового центра «Астана» (МФЦА), в том числе его права и механизмов для разрешения инвестиционных споров.

Риски:

Концентрация ПИИ: увеличение концентрации ПИИ из политически близких стран;

Конкуренция: усиление конкуренции за ПИИ между странами Центральной Азии;

Геополитическая напряженность: сохранение геополитической напряженности в регионе и вероятность обострения конфликтов;

Нефтегазовый комплекс: снижение инвестиций в сырьевые сектора;

Металлургическое производство: снижение инвестиций в металлургический сектор;

Снижение инвестиционной привлекательности природных ресурсов Казахстана в результате перехода стран к углеродной нейтральности.

Раздел 3. Обзор международного опыта

Эффективное привлечение инвестиций требует системного подхода, включающего защиту прав инвесторов, цифровизацию бизнес-процессов и обеспечение необходимой инфраструктурой. Анализ мировой практики выявил, что Казахстан может применить следующие примеры:

Инвестиционная служба

Создание отдельной инвестиционной службы является эффективным при наличии четких полномочий и политической поддержки.

В Великобритании Office for Investment обеспечивает быстрое принятие решений по стратегическим сделкам. В Таиланде Thailand Board of Investment и Сингапуре Economic Development Board сочетают налоговые стимулы с принципом «одного окна». В Индии Invest India и Непале Investment Board Nepal стали ключевыми для привлечения прямых иностранных инвестиций в инфраструктуру и энергетику. Ирландия через Industrial Development Agency привлекла ведущие транснациональные компании.

Объединение функций продвижения, сопровождения и координации инвестиций в одном центре является общим фактором успеха.

Региональные инвестиционные структуры

Региональные инвестиционные структуры способствуют территориальной сбалансированности и эффективности политики.

В США и Германии агентства (SelectUSA, Invest in Bavaria) продвигают проекты с учетом отраслевой специализации регионов. В Китае и Индии локальные офисы реализуют «одно окно» и координируют поддержку. В ОАЭ и

Саудовской Аравии региональные хабы ADIO и Invest Saudi предоставляют стимулирующие меры и инфраструктурные решения. В ЕС программа Smart Specialisation направлена на формирование инновационных региональных экосистем.

Децентрализация повышает конкурентоспособность, ускоряет одобрение проектов и обеспечивает эффективное распределение инвестиций.

Стимулирование реинвестирования прибыли инвесторов

Стимулирование реинвестирования прибыли через налоговые механизмы является распространенной практикой в странах с развитой инвестиционной политикой.

В Сингапуре программа Partial Tax Exemption Scheme предоставляет снижение корпоративного налога на прибыль, направляемую на реинвестирование. В Ирландии налоговый кредит на исследования и разработки (R&D Tax Credit) позволяет вычесть до 25 % расходов на инновации и расширение. В Южной Корее льготы по Foreign Investment Promotion Act предоставляются компаниям, инвестирующим в расширение мощностей или локализацию технологий.

Трансфер технологий

Эффективный трансфер обеспечивается правовыми требованиями, совместными предприятиями и поддержкой НИОКР.

В Южной Корее и Сингапуре это закреплено в законах и технологических кластерах. В Китае и Вьетнаме компании обязаны передавать технологии и обучать специалистов. В Объединенных Арабских Эмиратах (ОАЭ) и Саудовской Аравии программы «In-Country Value» и «In-Kingdom Total Value Add» стимулируют трансфер через государственные закупки и льготы. В Европейском союзе основной акцент – на защите интеллектуальной собственности и совместных инновационных платформах.

Механизм встречных обязательств для инвесторов

Механизм встречных обязательств используется в таких странах, как Россия, Казахстан, Узбекистан, Турция. Он предполагает, что предоставленные налоговые или таможенные льготы должны быть напрямую сопоставлены с четко измеримыми показателями.

Невыполнение этих обязательств ведёт к автоматической потере льгот или применению штрафных санкций, что обеспечивает реальную отдачу

от государственных преференций и повышает эффективность государственной поддержки инвестиций.

Механизм «Golden Visa» для инвесторов

Программы «Golden Visa», предусматривающие получение вида на жительство за инвестиции, наиболее успешно реализованы в ОАЭ и Португалии. Они включают автоматическое продление при сохранении инвестиций, ускоренную обработку документов (2-3 недели), а также упрощённый доступ к временному или постоянному виду на жительство для членов семьи и ключевых топ-менеджеров. Аналогичные инициативы активно развиваются в Узбекистане и других странах, стремящихся привлечь крупный международный капитал.

ЕPCF-механизм в инвестиционных проектах

Модель EPCF (Engineering, Procurement, Construction and Financing) получила широкое распространение в инфраструктурных проектах.

В Китае EPCF активно используется при строительстве транспортных и энергетических объектов в рамках инициативы Belt and Road, где подрядчик отвечает не только за техническую реализацию, но и за финансирование через государственные банки, такие как China Eximbank. В Турции и ОАЭ EPCF-контракты применяются при реализации концессионных и энергетических проектов с участием частных инвесторов и международных кредиторов, что ускоряет сроки реализации и снижает долговую нагрузку государства.

Оффтейк-контракты

Оффтейк-контракты признаны эффективным инструментом снижения кредитных рисков и широко применяются в международной практике.

В Австралии и Канаде они рассматриваются банками как обеспечение будущих денежных потоков, что позволяет привлекать финансирование на ранних стадиях проектов. В Чили оффтейк-контракты активно применяются в медной и литейной промышленности, а государственное агентство CORFO (Corporación de Fomento de la Producción) признаёт их элементом проектного финансирования, способствуя привлечению международных инвесторов и диверсификации источников капитала.

Привлечение и развитие экспортоориентированных инвестиций

Страны с активным несырьевым экспортом, такие как Вьетнам и Малайзия, используют многоуровневую систему поддержки кластеров. На начальных этапах инвесторам предоставляются инфраструктурные льготы, а более глубокая переработка и высокая добавленная стоимость стимулируются пониженными

корпоративными налогами и ускоренной амортизацией оборудования. Такой подход мотивирует проекты переходить от простого производства к созданию высокотехнологичных и конкурентоспособных продуктов, стимулируя экспорт и повышение экономической устойчивости регионов.

Стратегия продвижения инвестиций

Иордания создала комплексную стратегию продвижения инвестиций на 2023–2026 годы, направленную на активное привлечение инвесторов через специализированные мероприятия при поддержке международных агентств. Эти агентства организуют кампании в приоритетных странах, помогая Иордании эффективно выделяться на глобальном инвестиционном рынке.

Кроме того, Иордания активно представляет свои инвестиционные возможности на международных форумах, конференциях и выставках, что даёт возможность демонстрировать конкретные проекты и устанавливать прямой контакт с потенциальными инвесторами. Важными аспектами таких кампаний являются поддержание макроэкономической стабильности, стимулирование роста частного сектора.

Китай также успешно реализует масштабную инициативу «Инвестируй в Китай», ориентированную на привлечение иностранных инвесторов из определённых стран и регионов. В рамках этой программы проводятся таргетированные маркетинговые мероприятия, позволяющие управлять инвестиционными потоками и акцентировать внимание на приоритетных отраслях, таких как высокие технологии, производство, инфраструктура и возобновляемая энергетика.

Инвестиционные платформы

Цифровые платформы по принципу «одного окна» упрощают инвестиционные процессы. В Уругвае такая платформа автоматизирует бизнес-процессы и предоставляет информацию об инвестиционном климате. В Индии платформа PRAGATI, контролируемая Премьер-Министром, ускоряет реализацию крупных проектов, а Тайвань предлагает онлайн-систему, упрощающую подачу заявок и предоставляющую персональных менеджеров для крупных проектов.

Зеленый коридор (Fast-track)

Многие страны ускоряют процедуры получения разрешений для инвесторов. Греция внедрила Fast-track систему для стратегических проектов, Саудовская Аравия через SAGIA выдает инвестиционные лицензии за 5 дней для

определенных компаний, а в Албании закон об ускоренных процедурах охватывает стратегические отрасли. В Чили Единая система разрешений (SUPER) объединяет множество лицензий и разрешений, что делает ее одной из самых оптимизированных в мире по данным Всемирного банка.

Меры развития ГЧП

ГЧП широко используется для реализации инфраструктурных проектов, таких как дороги, больницы, школы, транспортные системы и энергетические установки. В Узбекистане Фонд разработки проектов ГЧП, созданный при поддержке Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), привлекает консультантов для разработки концепций, финансовых моделей и тендерной документации. Китайский центр ГЧП (CPRPC) при Министерстве финансов помогает правительству в выборе отраслей, моделей и стандартизации проектов. Корейский Центр ГЧП (PIMAC) при Корейском институте развития проводит предварительное технико-экономическое обоснование инвестиционных проектов. Качественное планирование проектов обеспечивает повышение эффективности денег, снижает риски, и, соответственно, повышает инвестиционную привлекательность ГЧП и инвестиционную привлекательность рынка в целом.

Меры развития СЭЗ

Ведущие мировые практики развития СЭЗ включают интеграцию высокотехнологичных кластеров и зеленых технологий. Китай развивает СЭЗ для стимулирования инноваций и устойчивого роста, Индия – в секторах ИТ и биотехнологий. Узбекистан планирует расширить роль международных операторов в управлении промышленными зонами, а также увеличить срок аренды земли для зарубежных инвесторов. Нидерланды представляют успешный пример стимулирования инвестиций через экономические зоны особого режима, предоставляя резидентам ряд налоговых льгот.

Развитие инфраструктуры

В Российской Федерации (РФ) действует Соглашение о защите и поощрении капиталовложений, обеспечивающее гарантии стабильности законодательства и возможность компенсации затрат на инфраструктуру через налоговые вычеты и прямое возмещение. Инвесторам возмещаются затраты на различные виды инфраструктуры, включая транспортную, коммунальную, энергетическую, социальную и цифровую, а также на проценты по кредитам и займам. Сумма возмещения не может превышать объем исчисленных налогов и выплачивается частями в течение 5 или 10 лет. Субсидии предоставляются через

Министерство экономического развития РФ в пределах бюджетных ассигнований.

Раздел 4. Видение развития инвестиционной политики

Современный этап экономического развития страны требует перехода от экстенсивной модели роста к проактивной, основанной на формировании опережающих решений, выявлении перспективных направлений, подготовке готовых инвестиционных предложений и развитии инфраструктуры «под ключ».

Основой новой модели привлечения инвестиций становится проактивная политика экономического роста, направленная на формирование качественного инвестиционного предложения и развитие современной экосистемы поддержки инвесторов.

Ключевая цель – обеспечить переход от модели, где государство лишь приглашает инвесторов, к модели активного государственного участия в формировании и запуске конкретных инвестиционных проектов, формируя тем самым современный инвестиционный цикл.

Реализация данного подхода соответствует задачам, обозначенным в Послании Президента Республики Казахстан народу Казахстана «Казахстан в эпоху искусственного интеллекта: актуальные задачи и их решения через цифровую трансформацию» (от 8 сентября 2025 г.).

Основой проактивной политики станет новая институциональная архитектура управления инвестициями, обеспечивающая стратегическую согласованность и координацию действий всех участников инвестиционного процесса.

Формирование нового инвестиционного цикла будет акцентировано на таргетированное привлечение инвестиций через осуществление прямой работы с держателями капиталов на каждом этапе цепочки добавленной стоимости для заключения стратегических инвестиционных соглашений.

Центральную роль в данной системе будет играть АО «Национальный инвестиционный холдинг «Байтерек», на базе которого создается интегрированный центр компетенций и координации мер государственной поддержки. Холдинг будет выполнять функции оператора Национального инвестиционного хаба.

Государство будет обеспечивать инвестору стабильность рыночных условий, правил регулирования отрасли и гарантии защиты коммерческой

деятельности.

В целях укрепления доверия инвесторов и обеспечения правовой стабильности создается Комитет по защите прав инвесторов при Генеральной прокуратуре, который станет центральным звеном институциональной системы защиты интересов инвесторов.

Важным инструментом реализации инвестиционной политики станет Национальная цифровая инвестиционная платформа, объединяющая процессы привлечения, сопровождения и мониторинга проектов в единую цифровую экосистему. Платформа обеспечит прозрачность, ускорение процедур, интеграцию с базами данных государственных органов и реализацию принципа «одного окна» для инвесторов.

Будет обеспечена высокая согласованность действий институтов развития, финансовых организаций и органов государственного управления, что позволит создать комплексную экосистему для устойчивого и качественного инвестиционного роста.

Инвестиционная политика будет выстраиваться на основе стратегического фокуса на несырьевые и экспортно-ориентированные отрасли, развитие производственной кооперации, стимулирование локализации и внедрение инноваций.

Настоящая Концепция формирует среднесрочную стратегию инвестиционной политики государства, ориентированную на обеспечение качественного экономического роста, повышение конкурентоспособности национальной экономики и создание устойчивых условий для привлечения частного капитала, включая иностранного.

Раздел 5. Основные принципы и подходы развития

5.1 Основные принципы

Настоящей Концепцией определены следующие основополагающие принципы развития инвестиционной политики:

1. Синхронизированность со стратегическими целями: инвестиционная политика тесно связана с долгосрочными стратегическими приоритетами и целями развития страны.
2. Проактивность: переход от реагирования на запросы инвесторов к формированию опережающих решений, включающих выявление

перспективных направлений и подготовку готовых инвестиционных предложений.

3. Справедливая конкуренция: сокращение мер государственной поддержки, искажающих рыночные принципы и негативно влияющих на развитие частного сектора.

4. Преемственность: инвестиционная политика строится на основе предыдущего опыта и достижений, обеспечивая устойчивое и последовательное развитие инвестиционного климата в стране.

5. Ориентированность на приоритетные отрасли: в приоритете развитие отраслей экономики, имеющих стратегическое значение и конкурентоспособных на международном рынке, способствуя устойчивому экономическому росту.

6. Интегрированность: создание единой системы поддержки и сопровождения для инвесторов, которая объединяет все необходимые процессы, инструменты и ресурсы.

7. Непрерывность: постоянное совершенствование инвестиционной политики и процессов путем анализа результатов, обратной связи и учета меняющихся экономических и политических условий.

5.2 Подходы к развитию инвестиционной политики

Исходя из анализа текущего состояния, стратегических приоритетов и задач социально-экономического развития страны, глобальных трендов, а также мировой практики развития инвестиционного климата настоящей Концепцией определены следующие подходы к развитию инвестиционной политики до 2030 года.

Направление 1. Проактивное привлечение инвестиций

Казахстан вступает в новый этап инвестиционного развития, ориентированный на создание современной, прозрачной и предсказуемой системы привлечения инвестиций. Основное внимание уделяется стратегическим приоритетам и обеспечению долгосрочной устойчивости.

На базе Холдинга «Байтерек» будет создана новая Инвестиционная служба (*Investment Board*) для привлечения стратегических партнеров, опытных иностранных консультантов и внедрения передовых технологий. Основной функционал: поиск ведущих мировых компаний по каждой нише и проведение переговоров с ними, определение оптимальной технологии совместно с

отобранным партнером, составление документов для инвестиционного анализа. Байтерек становится стратегическим центром управления ПИИ, определяет приоритетные отрасли, стандарты, KPI и распределяет ресурсы между блоками. Холдинг будет отвечать за консолидацию аналитических, финансовых и организационных инструментов, сопровождение крупных инвестиционных проектов, а также координацию взаимодействия между государственными органами, институтами развития, регионами и зарубежными представительствами Казахстана.

Одновременно предусматривается совершенствование механизмов *стратегического планирования и мониторинга* инвестиционных проектов, обеспечивающих контроль за их реализацией и достижением заявленных социально-экономических эффектов. В этих целях каждым государственным органом будет разработана десятилетняя стратегия по увеличению валовой добавленной стоимости (ВДС) в курируемой отрасли с реализацией конкретных крупных инвестиционных проектов высокого передела. Приоритетными сегментами развития станут: добыча, средняя и глубокая переработка металлов, в т.ч. редкоземельных металлов и прочего твердого сырья; углехимия; химическая промышленность; микроэлектроника (в т.ч. полупроводники, чипы); добыча нефти; производство (переработка) газа (в т.ч. попутного газа на месторождениях нефти); нефте-, газохимия; глубокая и средняя переработка продукции АПК; фармацевтическая отрасль. В этих целях будет проработана возможность привлечения компетентных международных консультантов, обладающих специальными отраслевыми знаниями.

Будут разработаны дорожные карты по реализации крупных инвестпроектов АО «НК «Kazakh Invest» (со стоимостью проекта свыше 10 млрд тенге),

АО «ФНБ «Самрук-Қазына» с ежеквартальным контролем за исполнением до ввода в эксплуатацию.

Прорабатывается вопрос внедрения инвестиционного финансирования с собственным участием 5-15% от стоимости проекта ведущим отечественным компаниям (входящим в топ-1000 по кредитному рейтингу) с высокими финансовыми результатами деятельности.

В рамках проактивного подхода АО «НИХ «Байтерек» планируются работы по привлечению ведущих отраслевых иностранных компаний к реализации проектов в Казахстане («упаковать и продать»). Холдинг подготовит питчи и

выйдет с предложением на компании. Компании, выразившие интерес к реализации проектов, предложат собственное мнение по перечню проектов, целесообразных к реализации. Также Холдинг «Байтерек» рассмотрит вопрос усиления совета директоров и совета дочерних компаний за счет приглашения сильных иностранных и отечественных специалистов, обладающих высокими отраслевыми компетенциями. Будет проработано внедрение института внештатных управляющих директоров, оказывающих услуги на комиссионной основе за успех.

Будут созданы условия для возвращения казахстанских граждан, работающих в крупных зарубежных компаниях.

Для улучшения инвестиционной экосистемы будут четко регламентированы и распределены функции государственных органов и субъектов квазигосударственного сектора на центральном уровне. По вопросам консультирования инвесторов будет организована деятельность «Одного окна» на базе АО «НК «Kazakh Invest» с привлечением представителей ключевых институтов развития, в том числе АО «Центр развития торговой политики «Qaztrade», АО «Экспортно-кредитное агентство Казахстана», АО «НИХ «Байтерек», АО «Казахстанский центр государственно-частного партнерства» и АО «Казахстанский центр индустрии и экспорта «QazIndustry».

Отраслевые госорганы определяют продуктовые сегменты со значительным потенциалом импортозамещения либо наращивания экспорта (свыше 100 млн долл. США в год), производство которых конкурентоспособно/целесообразно в Казахстане. Механизм «заказа на инвестиции» будет доработан с расчётом внешней логистики, экспортной доходности и включением следующей информации: тарификация на электроэнергию, водоснабжение, газо- и теплоснабжение; данные о доступных инвестиционных площадках для локализации производств, включая их инфраструктурную готовность и условия предоставления; анализ ресурсно-сырьевой базы.

Привлечение параллельно с инвестициями новых технологий будет осуществлять проактивно. В этих целях необходимо внедрение правовых и институциональных механизмов стимулирования трансфера технологий иностранными инвесторами.

Направление 2. Усиление защиты прав инвесторов

Казахстан рассматривает усиление защиты прав инвесторов как приоритетное направление формирования устойчивого и предсказуемого инвестиционного климата. Главная цель заключается в повышении эффективности правовых и институциональных механизмов, обеспечивающих стабильность и доверие к инвестиционной среде.

В этих целях будут созданы специализированные подразделения при Комитете по защите прав инвесторов по сферам экономики и специальная площадка по досудебному разрешению споров. Для крупных транснациональных компаний (с порогом инвестирования не менее 150 млн МРП) необходимо предусмотреть возможность выбора арбитражных площадок, признанных мировых лидеров SIAC (Сингапур), HKIAC (Гонконг) и LCIA (Лондон).

Рассматривается вопрос проработки механизмов прокурорского реагирования (вынесение обязательных для исполнения предписаний, заключений и т.д.) и порядка сопровождения инвестпроектов (Комитет будет стороной инвестиционного контракта).

Институт Инвестиционного омбудсмана будет реформатирован. Для незамедлительного решения инвестиционных споров функция Инвестиционного омбудсмана будет закреплена за Генеральным прокурором РК, обладающего полномочиями требовать обязательного исполнения решений и представлений в интересах инвесторов.

Во избежание разночтения норм и правил, регулирующих формат диалога «государство-инвестор», необходимо утвердить единый регламент взаимодействия с инвесторами с четким разграничением функций и ответственности между участниками процесса.

В качестве дополнительной защиты планируется внедрить инструменты страхования некоммерческих рисков для инвесторов (экспроприации, нарушения контрактов, ограничений на вывоз капитала и др.). АО «ЭКА Казахстана» будет наделено полномочиями страховать эти риски инвесторов, которые планируют реализовывать экспортоориентированные проекты.

Направление 3. Региональная, отраслевая привлекательность и глобальное инвестиционное партнерство

В рамках компетенций местных исполнительных органов (МИО) будет сделан упор на качество проработки проектов, направленных с центрального и внешнего уровня: скорость предоставления земельных участков, подведения инфраструктуры и др. Данный подход отвечает идеологии трехуровневой системы привлечения инвестиций. Внешний и центральный уровни привлечения инвестиций имеют большее влияние на вопрос привлечения инвестиций. МИО, в свою очередь, имеют значительное влияние на обеспечение «приземления» инвестора и сохранения инвестора на рынке. Профильные государственные органы, МИО и субъекты квазигосударственного сектора будут обязаны регулярно формировать инвестиционные предложения. Решениями акимов будут ежегодно приниматься инвестиционные программы регионов, а также планы действий по стимулированию частных инвестиций. Будут сформированы «инфраструктурные балансы регионов» с учетом потребности действующих и потенциальных инвесторов (аудит, дефектовка, объемы финансирования, сроки подведения инфраструктуры).

В каждом регионе будет усилена деятельность инвестиционных штабов, выполняющих функции единого окна и центра оперативного принятия решений. Они обеспечат координацию привлечения инвестиций, решение вопросов инфраструктурного обеспечения и полное сопровождение проектов, включая постинвестиционное обслуживание действующих предприятий и содействие их расширению. Это позволит устранить административные задержки, создать предсказуемые условия и повысить темпы реализации проектов.

Для усиления персональной ответственности региональных руководителей и стимулирования институциональной конкуренции вводится механизм обязательного согласования стратегических документов регионального планирования с инвестиционными штабами. На этой основе будут сформированы региональные дорожные карты по привлечению инвестиций с чёткими целевыми индикаторами и конкретными мероприятиями МИО по улучшению делового и инвестиционного климата.

Комитет по инвестициям МИД будет наделен мандатом по согласованию назначений руководителей профильных управлений акиматов регионов.

Трансформация социально-предпринимательских корпораций будет направлена на превращение их в полноценные региональные институты развития,

которые обеспечат эффективное управление активами, поддержку проектов и работу с инвесторами на всех этапах.

Стимулирование экспортоориентированных инвестиций и кластеров будет осуществляться через административные, налоговые и инфраструктурные меры поддержки с фокусом на проектах по развитию производственных мощностей, углублению переработки и выпуск экспортно-направленной продукции с высокой добавленной стоимостью.

Необходимо упрощение порядка вхождения инвесторов в СЭЗ и ИЗ для обеспечения переработки АПК, пищевой, легкой и высокотехнологичной промышленности. Будут выработаны предложения по трансформации (повышению эффективности) СЭЗ, в том числе с возможным привлечением к их управлению частных компаний, включая иностранные компании. Будет обеспечен доступ управляющим компаниям СЭЗ и ИЗ к распределению (перераспределению) неиспользуемых инфраструктурных мощностей между участниками СЭЗ и ИЗ. Уровень готовности инфраструктуры СЭЗ будет постепенно доведен до 100%.

Необходимо обеспечение стабильности правил тарифообразования для инвесторов. Разработка количественных целевых показателей в разрезе каждого отраслевого государственного органа по заключению Соглашения об инвестициях улучшит реализацию проектов в обрабатывающей промышленности и других отраслях.

Целесообразна разработка и внедрение соглашений о взаимном признании стандартов и сертификатов безопасности с Китаем, странами ЕАЭС, ЕС и другими стратегическими партнерами, включая адаптацию национальной системы технического регулирования к международным требованиям и создание процедур ускоренного подтверждения соответствия для иностранных инвесторов.

Будет осуществлена капитализация АО «НИХ «Байтерек» в целях масштабного финансирования новых проектов. Холдинг готов к решению задач по финансированию новых проектов с достижением целевого таргета 15-20 млрд долларов при условии ежегодной капитализации Правительством на 1-2 трлн тенге. В этих целях будут консолидированы усилия с вовлечением ресурсов банковского сектора путем применения инструментов синдицированного финансирования/софинансирования.

Будет осуществлен пересмотр условий предоставления льгот МФЦА, с переориентацией их на привлечение иностранных инвестиций, основанных на следующих критериях:

- установление порога входа для инвесторов, претендующих на налоговые преференции через МФЦА;
- определение ключевых секторов для привлечения инвестиций, по которым предоставляются льготы МФЦА;
- предоставление льгот МФЦА компаниям, продемонстрировавшим реальную экономическую деятельность, в том числе путем создания рабочих мест и развертывания производственных мощностей;
- недопущение передислокации отечественного бизнеса на территорию МФЦА с целью использования льгот для обхода требований национального законодательства.

В этих целях необходим анализ предоставляемых площадкой МФЦА льгот на предмет их использования для оттока капитала из страны, ухода от налогообложения отечественными компаниями, в том числе путем трансфертного ценообразования, а также эффективности для привлечения иностранных инвестиций с предложением соответствующих мер.

МФЦА проведет экспертизу крупномасштабных инфраструктурных проектов страны посредством финансово-экономического и юридического структурирования (финансовые модели, бизнес-планы, инвестиционные тизеры по 1-10 крупномасштабным инфраструктурным проектам).

Необходима ежегодная проработка с международными финансовыми институтами новых проектов для формирования перечня проектов ГЧП особой значимости, с учетом предложений отраслевых государственных органов.

Ожидается упрощение ряда государственных услуг, включая порядок оформления разрешений на труд иностранных специалистов, выдачи земельного участка, получения разрешений на строительство, подключения к электричеству, воде и водоотведению, с помощью цифровизации.

Для стимулирования устойчивого развития будет запущена программа «Green Finance Hub», нацеленная на поддержку проектов в области возобновляемых источников энергии, экологии и ESG-инвестиций через выпуск зелёных финансовых инструментов на АИХ.

Для повышения экспортной конкурентоспособности будут созданы кластерные инвестиционные стимулирующие механизмы, предполагающие поддержку сопутствующей инфраструктуры и производств промежуточных компонентов. Такой подход обеспечит развитие производственных цепочек внутри страны и увеличит добавленную стоимость.

Активная реализация инвестпроектов и ввод новых производств будет способствовать повышению обеспеченности внутреннего рынка отечественной продукцией и импортозамещению. В этом направлении будет реализован инструмент «Заказ на инвестиции», направленный на создание импортозамещающих производств в потребительском секторе и АПК.

Будут разработаны меры по стимулированию реинвестирования прибыли инвесторами за счет налоговых стимулов. Для этого необходимо изучить опыт Узбекистана по встречным обязательствам при получении налоговых льгот. В рамках заключения Соглашений об инвестициях целесообразно требование по направлению не менее 50 % доходов, полученных в результате предоставления налоговых льгот, на реинвестирование в течение срока их применения с целью дальнейшего развития производства.

На сегодня, развитие производственной инфраструктуры остается одним из ключевых факторов, влияющих на успешную реализацию инвестиционных проектов. Недостаточная обеспеченность инженерно-коммуникационными сетями оказывает сдерживающее влияние на запуск новых производств.

В этой связи, будет проработан новый инструмент поддержки инвесторов – возмещение затрат на строительство инфраструктуры путем налоговых вычетов при заключении инвестиционных контрактов и соглашений об инвестициях.

Вместе с тем, в Соглашение об инвестициях будут включены дополнительные фискальные меры, предусмотренные инвестиционным контрактом, такие как освобождение от таможенных пошлин и НДС на импорт сырья и материалов.

Важным элементом станет развитие человеческого капитала. Будут созданы программы подготовки и переподготовки кадров совместно с индустриальными компаниями, включая обмен опытом. На базе Академии государственного управления при Президенте РК сотрудники государственных органов будут регулярно проходить специальные программы по развитию реального сектора экономики и работе с инвесторами.

Кроме того, запланированы правовые и институциональные меры, стимулирующие трансфер технологий, внутренних компетенций и

управленческих практик со стороны иностранных инвесторов, что обеспечит развитие национальной производственно-технологической базы.

В целях укрепления глобальной инфраструктуры инвестиционного взаимодействия Казахстана планируется расширение деятельности зарубежных представительств и развитие международных соглашений, направленных на привлечение инвестиций и обеспечение защиты инвесторов.

Одним из ключевых шагов станет открытие новых представительств АО «НК «Kazakh Invest» в стратегически важных странах: России, Малайзии, ОАЭ и Иране. Эти офисы будут служить центрами по привлечению иностранных инвестиций, предоставлению информации о возможностях ведения бизнеса в Казахстане, а также развитию контактов с потенциальными партнёрами и инвесторами.

Развитие механизмов постпроектного сопровождения и совершенствование программы *Golden Visa Kazakhstan* создадут условия для роста доверия инвесторов и укрепления позиции Казахстана как регионального центра привлечения капитала.

Особое внимание уделяется разработке и подписанию новых двусторонних инвестиционных соглашений (ДИС). В рамках Стратегии государственного планирования предусматривается подписание не менее одного ДИС ежегодно до 2030 года. Основные условия этих соглашений включают защиту от экспроприации, свободный перевод капитала, доступ к международному арбитражу, а также снижение ставок по дивидендам, процентам и роялти.

Также Казахстан инициирует переговоры по заключению двусторонних соглашений об избежании двойного налогообложения с ключевыми странами-инвесторами, включая ЕС, США, Китай, ОАЭ, Южную Корею и Японию. Подписание и ратификация таких соглашений будут способствовать снижению налоговых барьеров и созданию благоприятных условий для долгосрочного привлечения капитала.

Планируется продвижение инфраструктурных проектов и привлечение инвесторов через проведение международных роуд-шоу и форумов (Ближний Восток и Северная Африка, Азия, Европа, страны Шанхайской организации сотрудничества (ШОС), взаимодействие с международными финансовыми институтами (ЕБРР, АБР, АИВ, исламские банки). Министерством иностранных дел будет создан пул отечественных компаний в разрезе отраслей для продвижения и укрепления внешнеэкономических связей.

Комплексное внедрение перечисленных мер обеспечит устойчивый приток инвестиций в ключевые сектора экономики, рост производственного и экспортного потенциала, формирование инновационных производственных кластеров, а также укрепление технологического суверенитета Казахстана.

Направление 4. Цифровая и инновационная трансформация инвестиционной среды с усилением мониторинга и прозрачности

В целях повышения прозрачности, доступности и эффективности привлечения и сопровождения инвестиций планируется обеспечить цифровую трансформацию инвестиционной политики.

Планируется переформатирование Национальной цифровой инвестиционной платформы (НЦИП) из платформы по мониторингу реализации инвест-проектов в информационную систему для инвесторов с обеспечением следующих возможностей: данных о земельных участках, инфраструктуре, кадрах, налогах и господдержке в один интерфейс, «Инновационный навигатор проектов» (актуализации количества созданных рабочих мест в рамках реализации инвестпроектов); полная цифровизация геологических данных; отраслевые инвестиционные карты; получение всех разрешительных документов, по аналогии с ЦОН.

Необходимо формирование перечня всех госуслуг для инвесторов (за исключением НБРК), с применением сокращенного порядка (на 30% от предусмотренного срока) их оказания для всех инвесторов, состоящих в реестре инвесторов.

На базе НЦИП появится возможность отслеживания принимаемых решений в рамках РИШ, в т.ч. установление сроков реагирования на обращения инвесторов.

ИИ-функционал будет внедрен во все критические модули НЦИП (не ограничиваясь блоком обращений).

Интеграция НЦИП с информационной системой «Е-Otinish» позволит создать единый цифровой контур приема и обработки обращений инвесторов, обеспечив их прозрачное и сквозное рассмотрение.

Внедрение платформы цифровых активов трансграничных платежей на базе Международного финансового центра «Астана» позволит осуществлять расчеты и привлекать инвестиции в Казахстан.

Необходимо сформировать в Казахстане конкурентоспособную инновационную экосистему и превратить страну в ведущую площадку для привлечения высокотехнологичных инвестиций.

В данных целях будут созданы международные R&D-кластеры с участием ведущих зарубежных компаний и университетов, объединяющие казахстанские предприятия, иностранных партнеров и научные центры для совместной разработки и внедрения технологий в ключевых секторах (АПК, высокие технологии, переработка, энергетика).

Помимо этого, будет проводиться работа по запуску национальной программы «Global Research Exchange» для обмена исследователями и инноваторами, обеспечивая краткосрочные и долгосрочные стажировки, совместные проекты и доступ к международным лабораториям.

Параллельно будет вестись разработка программы по привлечению транснациональных корпораций (Microsoft, Samsung, Siemens, Huawei и т.д.) с целью размещения в Казахстане корпоративных технологических акселераторов.

Проекты будут обеспечивать передачу знаний, повышение квалификации местных специалистов и ускорение технологического развития, формируя единую инновационную экосистему – партнерство частных, государственных и научных структур, повышающее инвестиционную привлекательность отраслей.

Будет упрощен миграционный режим для иностранных специалистов в сфере инженерии и технологий по аналогии с системой critical skills развитых стран, что позволит привлекать квалифицированные кадры для реализации инновационных проектов.

Одновременно будет внедрено льготное кредитование инициатив, направленных на коммерциализацию патентов и технологий, с целью стимулирования развития наукоемкого предпринимательства.

Продолжится практика ежегодного опроса предпринимателей и инвесторов, направленная на мониторинг уровня удовлетворённости инвестиционным климатом, качеством государственных услуг и эффективностью реализуемых мер поддержки.

С целью повышения информированности бизнес-сообщества и международных партнёров будет проведена информационно-разъяснительная кампания в средствах массовой информации и цифровых каналах, посвящённая преимуществам принципов «единого окна», «зелёного коридора» для инвесторов, а также действующим инструментам и преференциям инвестиционной политики.

Будет внедрен индикатор качества постинвестиционного сервиса в регионах, Net Promoter Score (NPS) инвестора.

Направление 5. Инвестиционные ресурсы и финансовые инструменты

Доступ к финансовым ресурсам, в частности, недостаток кредитных средств является серьезным барьером для инвестиций.

Национальный Банк совместно с заинтересованными госорганами проведет работу по принятию законодательной базы по обеспечению возможности расчетов с использованием цифровых финансовых активов.

Будет внедрен механизм EPCF-контрактов с инвесторами для возведения объектов инфраструктуры. EPCF-контракты (Engineering, Procurement, Construction, and Financing).

Целесообразно рассмотрение возможности приёма офтейк-контрактов в качестве твердого обеспечения для получения заёмного капитала.

Министерство финансов и другие центральные государственные органы (ЦГО) рассмотрят создание и реализацию программы по развитию исламского рынка капитала, а также привлечения инвестиций из стран Организации исламского сотрудничества и Ближнего Востока через выпуск государственных и корпоративных сукук на базе МФЦА.

Необходимо развитие стратегического партнёрства с суверенными фондами других стран через механизмы прямых инвестиций, соинвестирования в приоритетные проекты, выпуск совместных облигаций и размещение капиталов через МФЦА без создания отдельных фондов.

Будет рассмотрено расширение инструментов для активного вовлечения в экономический оборот свободной ликвидности банков второго уровня.

Осуществится проработка новых финансовых инструментов на площадке МФЦА для привлечения внебюджетного финансирования крупномасштабных инфраструктурных проектов (инфраструктурные облигации на площадке Биржи МФЦА, Private Equity инфраструктурный фонд и др.). В целом, инвестиционный режим МФЦА будет вовлечен в экосистему привлечения прямых иностранных инвестиций и финансирование реального сектора экономики.

Раздел 6. Целевые индикаторы и ожидаемые результаты

6.1 Целевые индикаторы до 2030 года

	2025	2026	2027	2028	2029	2030	Ответственный исполнитель
ИОК, % от ВВП	17%	18%	19%	21%	23%	25%	МНЭ, МИД, отраслевые ЦГО, МИО
ИОК, трлн тенге	26,2	31,5	38,6	47,6	58,4	70,0	МНЭ, МИД, отраслевые ЦГО, МИО
Валовый приток ПИИ, млрд долл. США	25,1	25,5	25,6	25,7	25,8	26,8	МИД, АО «НК «Kazakh Invest» (по согласованию) МНЭ, отраслевые ЦГО, МИО
Чистый приток ПИИ к ВВП, %	2%	2%	2%	2%	2%	2%	МИД, АО «НК «Kazakh Invest» (по согласованию) МНЭ, отраслевые ЦГО, МИО
ИОК по регионам*, млрд тенге							
Область Абай	880,4	1087,9	1335,3	1796,5	2204,3	2645	Акимат области Абай
Акмолинская область	1013	1200	1472,9	1816,2	2228,4	2674	Акимат Акмолинской области
Актюбинская область	1597,4	2021,7	2481,5	3059,8	3754,3	4505	Акимат Актюбинской области
Алматинская область	1351,9	1589,9	1951,5	2406,3	2952,5	3543	Акимат Алматинской области
Атырауская область	3448,8	3361,5	3446	3799,3	4217,2	5061	Акимат Атырауской области
Западно- Казахстанская область	841	1051,2	1290,3	1591	1952,1	2343	Акимат Западно- Казахстанской области
Жамбылская область	826,4	1000,5	1228	1514,3	1857,9	2230	Акимат Жамбылской области
Область Жетісу	573,5	676,9	830,8	1024,5	1257	1508	Акимат области Жетісу

	2025	2026	2027	2028	2029	2030	Ответственный исполнитель
Карагандинская область	1519	1898,7	2330,5	2873,7	3525,9	4231	Акимат Карагандинской области
Костанайская область	781	1003,8	1232,1	1519,3	1864,1	2237	Акимат Костанайской области
Кызылординская область	631,4	789,2	1068,7	1317,8	1616,9	1940	Акимат Кызылординской области
Мангистауская область	1410,3	1662,9	2241,1	2913,4	3574,7	4290	Акимат Мангистауской области
Павлодарская область	1110,7	1413,3	1734,7	2289	3000	3600	Акимат Павлодарской области
Северо-Казахстанская область	650,2	775,2	951,5	1173,3	1550	1860	Акимат Северо-Казахстанской области
Туркестанская область	1427,1	1783,9	2219,5	2736,8	3358	4030	Акимат Туркестанской области
Ұлытауская область	351	426,3	523,2	645,2	791,6	950	Акимат области Ұлытау
Восточно-Казахстанская область	1065	1256,3	1542	1901,4	2333	2800	Акимат Восточно-Казахстанской области
г. Астана	2719,7	3399,6	4272,7	5268,6	6464,3	7757	Акимат города Астаны
г. Алматы	2805,4	3556,7	4365,6	5383,1	6604,8	7926	Акимат города Алматы
г. Шымкент	1194,8	1493,5	2083,2	2568,7	3294,2	3953	Акимат города Шымкент
ПИИ по регионам, млн долларов							
Область Абай	154	160	165	170	175	182	Акимат области Абай
Акмолинская область	161	166	168	170	172	179	Акимат Акмолинской области
Актюбинская область	1399	1435	1440	1450	1459	1516	Акимат Актюбинской области
Алматинская	532	539	543	547	552	573	Акимат

	2025	2026	2027	2028	2029	2030	Ответственный исполнитель
область							Алматинской области
Атырауская область	6086	6141	6146	6157	6165	6404	Акимат Атырауской области
Западно-Казахстанская область	1219	1239	1257	1263	1272	1321	Акимат Западно-Казахстанской области
Жамбылская область	86	94	98	101	103	107	Акимат Жамбылской области
Область Жетісу	62	66	68	71	73	76	Акимат области Жетісу
Карагандинская область	691	702	704	708	711	739	Акимат Карагандинской области
Костанайская область	763	765	768	771	779	809	Акимат Костанайской области
Кызылординская область	280	281	282	283	290	301	Акимат Кызылординской области
Мангистауская область	914	928	930	934	938	974	Акимат Мангистауской области
Павлодарская область	1120	1127	1129	1135	1142	1186	Акимат Павлодарской области
Северо-Казахстанская область	67	69	71	73	75	78	Акимат Северо-Казахстанской области
Туркестанская область	475	499	506	511	515	535	Акимат Туркестанской области
Ұлытауская область	51	55	57	61	63	65	Акимат области Ұлытау
Восточно-Казахстанская область	2 475	2 518	2 522	2 525	2 528	2626	Акимат Восточно-Казахстанской области
г. Астана	1147	1175	1188	1199	1210	1257	Акимат города Астаны

	2025	2026	2027	2028	2029	2030	Ответственный исполнитель
г. Алматы	7240	7358	7369	7378	7383	7669	Акимат города Алматы
г. Шымкент	178	183	189	193	195	203	Акимат города Шымкент

*Целевые индикаторы в номинальном выражении по регионам могут быть пересмотрены с учетом макроэкономической ситуации в стране

6.2 Основные результаты, ожидаемые по итогам 2030 года:

Привлечение не менее 272,3 трлн тенге инвестиций в основной капитал за 6 лет;

Привлечение не менее 154,5 млрд долл. США валового притока прямых иностранных инвестиций за 6 лет;

Обеспечение чистого притока ПИИ на уровне не менее 3% к ВВП ежегодно;

Обеспечение диверсификации инвестиционных потоков с акцентом на несырьевые сектора экономики;

Высокая степень удовлетворенности инвесторов инвестиционным климатом (ежегодно не ниже 90% по итогам независимых опросов);

Полноценный запуск Национальной цифровой инвестиционной платформы;

Обеспечение 100% готовности инфраструктуры эффективных СЭЗ и ИЗ.

Примечание: расшифровка аббревиатур:

МСХ – Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан;

МФЦА – Международный финансовый центр «Астана»;

МПС – Министерство промышленности и строительства Республики Казахстан;

МИД – Министерство иностранных дел Республики Казахстан;

МНЭ – Министерство национальной экономики Республики Казахстан

Согласовано

12.11.2025 09:19 Аташбеков Рауан Ерболович




12.11.2025 09:21 Бакбергенов Баглан Бакбергеноулы



12.11.2025 09:22 Есдаулетова Алия Аманбаевна

Подписано

12.11.2025 09:33 Касенов Арман Бакитжанович



Тип документа	Исходящий документ
Номер и дата документа	№ 23-03-19/5328-И от 12.11.2025 г.
Организация/отправитель	МИНИСТЕРСТВО НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН
Получатель (-и)	ТОВАРИЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ИНСТИТУТ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА ИМЕНИ ГАЙРАТА САПАРГАЛИЕВА»
	ОБЪЕДИНЕНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ «КАЗАХСТАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ НЕФТЕГАЗОВОГО И ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА «KAZENERGY»
	"ОБЪЕДИНЕНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ АССОЦИАЦИЯ "ИНСТИТУТ ОЦЕНКИ РЕГУЛЯТОРНОГО И НАЛОГОВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА БИЗНЕС "BASTAMA""
	ОБЪЕДИНЕНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ "НАЦИОНАЛЬНАЯ КОНФЕДЕРАЦИЯ РАБОТОДАТЕЛЕЙ (ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ) РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН "PARYZ"
	"КАЗАХСТАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ПО УПРАВЛЕНИЮ ОТХОДАМИ KAZWASTE"
	ОЮЛ "АССОЦИАЦИЯ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ KAZХИМИЯ"
	ОБЪЕДИНЕНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ «АССОЦИАЦИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ PETROMINING»
	НАЦИОНАЛЬНАЯ ПАЛАТА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН «АТАМЕКЕН»
Электронные цифровые подписи документа	 <p>Согласовано: Аташбеков Рауан Ерболович без ЭЦП Время подписи: 12.11.2025 09:19</p>
	 <p>Согласовано: Бакбергенов Баглан Бакбергеноулы без ЭЦП Время подписи: 12.11.2025 09:21</p>
	 <p>Государственное учреждение "Министерство национальной экономики Республики Казахстан" Согласовано: ЕСДАУЛЕТОВА АЛИЯ MIIRLgYJ...N7xQ4eQ==</p>

	Время подписи: 12.11.2025 09:22
	 Государственное учреждение "Министерство национальной экономики Республики Казахстан" Подписано: КАСЕНОВ АРМАН MII SXwYJ...iP/m4/MZe Время подписи: 12.11.2025 09:33
	 Государственное учреждение "Министерство национальной экономики Республики Казахстан" ЭЦП канцелярии: ТАЛФАТ АНЕЛЬ MII S awYJ...tEi6RA+OA Время подписи: 12.11.2025 09:34

[[QRCODE]]

Данный документ согласно пункту 1 статьи 7 ЗРК от 7 января 2003 года N370-II «Об электронном документе и электронной цифровой подписи», удостоверяемый посредством электронной цифровой подписи лица, имеющего полномочия на его подписание, равнозначен подписанному документу на бумажном носителе.